

Q-View

Tweede kwartaalbericht - 2025



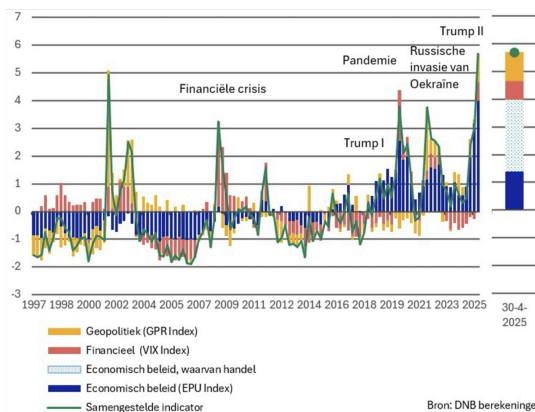
Onzekerheid in de markt vraagt om innovatieve antwoorden

Sinds het aantreden van Donald Trump is de onzekerheid in de markt behoorlijk toegenomen. Niet verwonderlijk als er wordt bedreigd met importtarieven van 50%, die ook weer gemakkelijk worden uitgesteld of veranderd. Al met al geen gemakkelijke periode om te ondernemen, zeker niet als de VS een belangrijke afzetmarkt is. Het is niet voor het eerst dat de wereldmarkt wordt geconfronteerd met onzekerheid. De Nederlandsche Bank heeft de effecten van allerlei crises eens op een rijtje gezet in onderstaande tabel.



Bij RCT Gelderland werken zes innovatiemakelaars die makelen en schakelen tussen bedrijven en tussen bedrijven en kennisinstellingen. Daarnaast loodsen zij bedrijven naar initiatieven die hen verder helpen. Zij werken altijd vanuit de vraag van de individuele ondernemer, hebben een breed netwerk in de maakindustrie en de IT, zijn flexibel en benaderbaar.

[CONTACT](#)



Inmiddels is de EU erin geslaagd om importtarieven te beperken tot 15%, alhoewel deze afspraak nog volledig moet worden uitgewerkt en het niet duidelijk is of de importtarieven voor aluminium en staal (50%) daar bijvoorbeeld ook onder vallen.

Voor Gelderse maakbedrijven met de VS als belangrijke afzetmarkt betekent dit: aanpassen of terrein verliezen.

Juist in deze context blijkt innovatie cruciaal. Ondernemers die investeren in nieuwe productietechnieken, slimme logistieke oplossingen of digitale verkoopkanalen, zijn beter in staat snel te schakelen. Denk aan een machinebouwer die lokaal in de VS gaat produceren met modulaire fabrieken, of een fietsfabrikant die zijn product ontwerpt voor eenvoudige assemblage ter plaatse. Ook het ontwikkelen van alternatieve materialen kan helpen om importtarieven op staal of aluminium te ontwijken.

In deze Q-View laten we drie Gelderse bedrijven zien die direct of indirect geconfronteerd worden met de genoemde ontwikkelingen en (innovatieve) strategieën bedenken die kansen creëren in een onvoorspelbare markt.

Tevel en Enduteq: indirecte effecten van de Amerikaanse importtarieven



De bedrijven Tevel en Enduteq bedienen twee markten: de industrie en de wetenschap. Voor de industrie levert Tevel onder andere encoders. Dit zijn tools die ervoor zorgen dat liftinstallaties in gebouwen ook werken, dus op de goede afdeling stoppen en de positie van de lift meten.

[Lees het artikel](#)

“Last hebben we zeker van de importtarieven, maar niet alleen daarvan”



Royal Eijkelkamp uit Giesbeek is een familiebedrijf van 114 jaar jong. Het bedrijf is gespecialiseerd in water en bodem. Ze leveren tal van producten om de bodem en het water te onderzoeken. Die producten ontwikkelen en bouwen ze zelf en een groot deel daarvan wordt geëxporteerd over de gehele wereld.

Lees het artikel

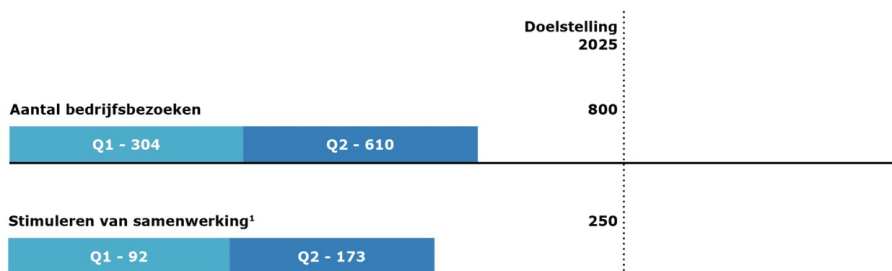
AWL-Techniek: meer produceren in de VS



Bij AWL-Techniek uit Harderwijk werken wereldwijd zo'n 800 mensen. Het hoofdkantoor staat in Harderwijk, maar het bedrijf heeft ook vestigingen in Mexico, de VS, China en Tsjechië. AWL is een zogenaamde system integrator. Het bedrijf ontwerpt en bouwt slimme (modulaire) machines voor meerdere sectoren.

Lees het artikel

Feiten en cijfers



¹ Bij stimuleren van samenwerking gaat het over samenwerking tussen bedrijven en tussen kennisinstellingen en bedrijven



Deze e-mail is verstuurd aan [{{email}}](#).
Als u geen nieuwsbrief meer wilt ontvangen, kunt u zich [hier](#) afmelden.
U kunt ook uw [gegevens](#) inzien en [wijzigen](#).
Voor een goede ontvangst voegt u info@rctgelderland.nl toe aan uw adresboek.